



Formazione aziendale - High Performance

SCHEMA CORSO-ORGANIZZAZIONE

# LEADERSHIP E MANAGEMENT



La formazione permette di sviluppare le competenze per la gestione efficace dei team di lavoro, per il raggiungimento degli obiettivi fissati.

Sviluppare una leadership positiva in grado di creare un clima di fiducia, dando supporto e sostegno al team soprattutto nei momenti critici.

- Sviluppare la propria leadership
- Migliorare le abilità relazionali
- Aiutare i componenti del team a sviluppare le proprie abilità
- Condividere gli obiettivi coinvolgere il team

**“Guidate e ispirate le persone. Non cercate di gestirle e di manipolarle. I magazzini possono essere gestiti ma le persone vanno guidate.”**

Ross Perot

# OBIETTIVI DEL CORSO

- Comprendere la leadership
- Sviluppare le abilità relazionali
- Conoscere le tecniche del team working
- Saper gestire l'area emotiva nel team

## PROGRAMMA

1. *Comunicazione efficace*
2. *Tipi di leadership*
3. *Leadership situazionale*
4. *Credibilità e rispetto*
5. *Costruire la propria leadership*
6. *Comprendere le emozioni dei singoli*
7. *Definizione obiettivi e strategie*
8. *Gestione dei conflitti*
9. *Sistema valoriale*

## METODOLOGIA

1. *Formazione frontale*
2. *Role-play*
3. *Esercitazioni pratiche*
4. *Debate*
5. *Condivisioni e feedback*
6. *Registrazioni video*
7. *Attività di improvvisazione*
8. *Team working*
9. *Presentazioni multimediali*
10. *Giochi in aula*

**“Nessun uomo sarà mai un grande leader se vuole fare tutto da solo, o prendersi tutto il merito per averlo fatto.”**

**Andrew Carnegie**

## DURATA

- Lo svolgimento del corso prevede un monte ore minimo di 10/15 somministrabili in
  - In 3 sessioni di 4/5 ore, a scadenza settimanale
  - In due giorni intensivi successivi
  - Per soluzioni diverse contattare i relatori.

## INVESTIMENTO ECONOMICO

- L'investimento economico è di € 1970 fino a 5 persone - 2470 fino a 10 persone - 2970 da 11 a 20 persone.
- In alternativa € 180 a ora per un numero massimo di 20 partecipanti
- Per soluzioni diverse contattare i relatori.

## GARANZIE E MATERIALI

- I partecipanti riceveranno un Kit personalizzato per gli appunti
- Sintesi delle slide presentate al corso in PDF
- Videoregistrazioni delle esercitazioni personali (se effettuate)
- Formula top efficacia: 70% pratica - 30 % teoria
- Co-docenza continua (twin trainer) oltre le 10 persone
- Soddisfatti o rimborsati (alla fine del primo incontro, se richiesto)

## CONTATTI



TRAINERS: Dr. Claudio Barbato - Dr. José Sergio Santoro  
email: [info@squadravincente.com](mailto:info@squadravincente.com)



335 7851 013 - Claudio Barbato



347 0813 478 - José Sergio Santoro

**“Il vero leader non è il più forte o il più bravo, ma è quello che aiuta gli altri ad essere più forti e più bravi.”**

Massimo Proietti